

## TRASPARENZA

Informazioni sui trasferimenti di valore effettuati a Professionisti sanitari, Organizzazioni Sanitarie e Providers.

### 3. METODOLOGIA APPLICATA

#### 3.1 Pubblicazione individuale o aggregata

Il Report indica i trasferimenti di valore in favore di HCP sia nella forma individuale che in quella aggregata (nei casi in cui il consenso non sia stato rilasciato o sia stato successivamente revocato dall'HCP) così come previsto dal Codice CDM. La metodologia adottata da Olympus risponde pienamente ai requisiti del Codice ed alle Policies di Healthcare Compliance dell'azienda.

#### 3.2 Trasferimenti di valore

In linea con i requisiti del Codice CDM, si riportano di seguito le transazioni oggetto di pubblicazione:

##### **Sponsorizzazioni**

Olympus può supportare eventi scientifici organizzati da terze parti mediante sponsorizzazione, nel rispetto delle normative di riferimento e del Codice CDM. Esempio: Olympus è presente con spazio espositivo o con il proprio logo durante un Congresso medico o un evento tecnico - scientifico.

##### **Prestazioni professionali e Consulenze**

Olympus può dare incarico ad un HCP per un servizio di consulenza. Esempi di consulenza possono essere lo speakeraggio, il training, le consulenze nell'ambito della realizzazione di video clinici, ecc... In tal caso l'importo pubblicato è uguale all'ammontare indicato in contratto oltre che alle eventuali spese di viaggio e alloggio sostenute direttamente da Olympus per l'HCP.

Olympus può sottoscrivere degli accordi di collaborazione con HCO per la realizzazione di eventi aziendali di formazione professionale, come meglio descritti di seguito, o per la realizzazione di video clinici all'interno della struttura.

##### **Training di procedura**

Olympus può supportare un HCP nell'ambito di un corso definito "training di procedura". I training di procedura sono una tipologia di evento organizzato da terzi il cui obiettivo è principalmente quello di mettere gli HCP in condizione di eseguire una o più procedure cliniche in maniera sicura ed efficace. Affinché un evento si qualifichi come training di procedura, devono essere soddisfatti specifici criteri. Il corso è caratterizzato da un accordo scritto con l'organizzatore del corso, che stabilisce un chiaro scopo formativo, l'importo e il tipo di sostegno. L'importo pubblicato è uguale all'importo definito in contratto.

##### **Eventi aziendali di formazione professionale**

Gli Eventi di formazione professionale sono solitamente identificati come "Medical Expert Training" e hanno l'obiettivo di fornire agli operatori sanitari le conoscenze e le competenze rispetto a una procedura, nonché di garantire l'utilizzo sicuro ed efficace dei prodotti Olympus da parte dell'HCP. Sono organizzati e gestiti dal Dipartimento Professional Education e tipicamente ospitati, almeno per la parte pratica, in una struttura ospedaliera o in un centro di formazione. Per questi Eventi Olympus può invitare gli HCP in qualità di discenti e sostenere direttamente i costi di viaggio e alloggio, che qui vengono pubblicati.

In caso di cancellazione prima dell'evento, i costi eventualmente già sostenuti, non vengono pubblicati, in quanto non rappresentano un trasferimento di valore per il beneficiario.

## **Donazioni e Grant**

Olympus può erogare donazioni o grant (contributi) in denaro o servizi a favore di legittime organizzazioni.

### **3.3 Definizione di Healthcare Professional (HCP)**

Individui (clinici o non, ivi inclusi, a titolo esemplificativo, medici, infermieri, tecnici, scienziati di laboratorio, ricercatori, coordinatori di ricerca e professionisti in materia di appalti, incluso il management) che direttamente o indirettamente acquistano, noleggianno, suggeriscono, utilizzano, prescrivono o organizzano l'acquisto o l'affitto di dispositivi medicali o servizi correlati.

### **3.4 Definizione di Healthcare Organization (HCO)**

Qualsiasi entità giuridica (a prescindere dalla forma giuridica od organizzativa) che sia un'associazione o un'organizzazione sanitaria, medica o scientifica che possa influenzare la prescrizione, raccomandazione, acquisto, ordine, fornitura, utilizzo, vendita o noleggio di dispositivi o servizi medicali, quali, a titolo esemplificativo ma non esaustivo, ospedali, cliniche, laboratori, farmacie, istituti di ricerca, organizzazioni di acquisto di gruppo, fondazioni, università o altri istituti formativi o accademie (eccetto quelli per gruppi di pazienti) o tramite le quali uno o più operatori sanitari forniscono i propri servizi (ad es. le società che organizzano conferenze).

### **3.5 Definizione di Professional Conference Organizer (PCO)**

Società o ente a scopo di lucro specializzata nella gestione di congressi, conferenze, seminari ed eventi simili.

### **3.6 Periodo e valore delle operazioni**

Allo scopo di assicurare che i trasferimenti di valore da comunicare siano rilevati secondo un criterio omogeneo, sono pubblicati nel Report di ciascun anno i pagamenti o altri trasferimenti effettuati nel corso dello stesso per contributi, sponsorizzazioni o servizi. Conseguentemente tutti i trasferimenti di valore, ovvero pagamenti o ogni altro trasferimento di beneficio non effettuato nell'anno in oggetto saranno riportati nel Report dell'anno successivo. Esempio: uno speaker fornisce il proprio servizio in un evento di Dicembre 2022 ma il pagamento è effettuato nel mese di Gennaio 2023. Questa operazione sarà riportata nel Report della Trasparenza del 2023. Tutti gli importi inclusi nel Report sono riportati in valuta locale ed esclusi IVA, se applicabile.

### **3.7 Trasferimenti tra Paesi**

Dal momento che il focus è l'indirizzo della sede ove opera il beneficiario, tutti i pagamenti effettuati dalle entità appartenenti al Gruppo Olympus, verranno inclusi in questo Report della Trasparenza. Esempio: Olympus Germania paga un consulente italiano per un'attività. Questa transazione è inclusa nel presente Report.

Anno di riferimento: 2022

Data di Pubblicazione: giugno 2023